

Le **Comptoir des Bois de Brive** (CBB) est la filiale d'approvisionnement en bois de l'usine papetière **SYLVAMO** à Saillat-sur-Vienne. Il mobilise 1.5 millions de tonnes de bois par an. L'entreprise développe deux activités principales : l'exploitation forestière et le négoce de bois. Le CBB-s'engage à satisfaire ses clients en valorisant l'ensemble des produits forestiers et en promouvant une gestion durable des forêts.

Dans un environnement de travail performant, saisissez de nombreuses opportunités de développer vos compétences !

Nous recrutons

Un(e) Responsable Régional des Achats de Bois (H/F)

Poste basé à Limoges avec déplacements sur le centre de la France

MISSIONS & ACTIVITES :

Rattaché(e) au Responsable du service Achats et Clients Industriels, vos missions principales dans votre Région sont les suivantes :

- Recenser et prospecter l'ensemble des Exploitants Forestiers et des industriels de la 1^{ère} transformation du bois
- Mettre en œuvre pour l'année en cours et préparer pour l'année suivante le budget des achats de bois négoce (Rondins et Produits Connexes de Scieries)
- Négocier et contractualiser les achat de bois
- Evaluer les fournisseurs : analyser leur structure de coûts, développer des actions d'amélioration et de fiabilisation (logistique, qualité, sécurité, environnement...)
- Contrôler et analyser les prix de revient rendus usine et mener les actions correctives
- S'assurer du respect des contrats et des cadencements mensuels
- Coordonner le transport des bois en relation avec le service Logistique

Relations externes :

- Avoir un contact permanent avec les professionnels de la filière bois pour appréhender tous les aspects conjoncturels et concurrentiels du secteur
- Capter, évaluer et transmettre toutes les informations relatives à la concurrence
- Représenter le Comptoir des Bois de Brive auprès des organisations professionnelles

PROFIL :

- De formation forestière/commerciale supérieure, vous possédez au minimum 5 ans d'expérience dans une fonction similaire
- Vous avez une bonne connaissance de la filière bois
- Impliqué et flexible, vous démontrez votre esprit d'équipe au quotidien et savez rendre compte, tout en gérant votre mission avec autonomie
- Vous possédez un bon relationnel, vous êtes organisé et rigoureux dans votre travail

AVANTAGES :

- **Rémunération annuelle** : à négocier selon expérience (59-65 K€ bruts annuels)
- **Autres avantages** : intéressement, participation, plan d'épargne, mutuelle, voiture à usage privé ...